Ficha Técnica De La Encuesta Posventa

Diligencie con ayuda del dinamizador "LA CAROLINA"

Encuesta aplicada por:	Hector Rojas Dario Rojas
Universo (número total de posibles clientes): (ver cifras oficiales frente al segmento identificado)	
Muestra (número de encuestas aplicadas):	3.

Tabulación de resultados de la encuesta posventa

Diligencie con ayuda del dinamizador el numero de respuestas obtenidas por cada opción:

1. Calidad del producto o servicio

Calificación	#	Calificación	#
Malo	-	Bueno	3
Regular	-	Excelente	-

2. Presentación

Calificación	#	Calificación	#
Malo	-	Bueno	3
Regular	-	Excelente	-

3. Precio

Calificación	#	Calificación	#
Costoso	-	Barato	-
Justo	3	Muy Barato	-

Principales razones:
Insumos elevados.

4. Frecuencia de compra

Calificación	#	Calificación	#
Diario	-	Trimestral	-
Semanal	-	Semestral	2
Quincenal	-	Anual	1
Mensual	-	Una sola Vez	-

5. Numero de Unidades

Calificación	#	Calificación	#
Entre 1-5	-	Entre 6-10	-
Mas de 10			3

6. Principales aspectos a mejorar al producto o servicio
Proceso de Secado
Adoptación de insumos Orgánicos.

7.Atención

Calificación	#	Calificación	#
Malo	-	Bueno	-
Regular	-	Excelente	3

Escaneado con CamScanner